

Nawet 1000 zł premii od Toyota Bank z okazji Wyprzedaży rocznika 2017 w Toyocie

Z okazji Wyprzedaży 2017 w salonach Toyota, klienci będą mogli skorzystać nie tylko z wysokich rabatów cenowych na zakup aut, ale także z atrakcyjnej promocji finansowania od Toyota Bank. Dotychczasowi posiadacze finansowania w Toyota Bank, otrzymają łącznie nawet 1 000 zł premii za zakup kolejnej Toyoty w Kredycie SMARTPLAN. Dzięki dogodnemu połączeniu rabatów wyprzedażowych z atrakcyjną ofertą od Toyota Bank, klienci będą mogli zaoszczędzić od kilku do nawet kilkunastu tysięcy złotych na zakupie auta oraz na jeszcze niższej racie miesięcznej.

Dzięki Wyprzedaży 2017, klienci będą mogli dokonać zakupu większości modeli aut z rocznika 2017 na bardzo atrakcyjnych warunkach. Każdy zainteresowany zakupem może bowiem liczyć na znacznie obniżone ceny samochodów oraz będzie mógł skorzystać z atrakcyjnego finansowania od Toyota Bank Polska, które dla wielu osób z pewnością stanowić będzie korzystną alternatywę dla zakupu gotówkowego.

Toyota Bank wprowadza także nową promocję dla posiadaczy kredytu samochodowego na zakup nowych aut Toyoty. Teraz klienci za ponowne skorzystanie z finansowania w Kredycie SMARTPLAN na zakup kolejnej Toyoty, otrzymają premię o łącznej wartości nawet 1 000 zł. Z promocji można skorzystać już na sześć miesięcy przed zakończeniem dotychczasowego finansowania na samochód. Wszystkich formalności klient dopełni w jednym miejscu – u swojego najbliższego Diler Toyota.

Kredyt SMARTPLAN oferowany od kilku lat przez Toyota Bank, charakteryzuje się bardzo niską miesięczną ratą – nawet 40% mniejszą względem kredytów klasycznych. Jego oprocentowanie nominalne wynosi 5,99 proc. w skali roku (RRSO 11,48%), a wymagany minimalny wkład własny, zaczyna się już od 10% wartości auta.

*- Jeśli Klient zestawia sobie rabat cenowy na auto z rocznika 2017 od Dealera z naszym finansowaniem w Kredycie SMARTPLAN, może zaoszczędzić naprawdę dużą kwotę. Obniżki na większość modeli aut Toyoty sięgają obecnie od kilku do kilkunastu tysięcy złotych. Niższe ceny aut to także znacznie korzystniejsze raty miesięczne w przypadku ich finansowania – miesięczne zobowiązanie może być niższe nawet o kilkaset złotych. A dla naszych dotychczasowych Klientów, którzy zdecydują się na przedłużenie umowy kredytowej, dodajemy jeszcze 1 000 zł premii. To znakomity moment na wymianę auta na nowe – mówi **Bogdan Grzybowski**, p.o. Prezesa Toyota Bank Polska S.A.*

Konstrukcja kredytu umożliwia klientowi wymianę obecnego auta na nowe już na 6 miesięcy przed zakończeniem umowy. W ofercie Toyota Bank, dostępne są dwa okresy kredytowania – 36 oraz 48 miesięcy (zatem klient może jeździć zawsze autem objętym gwarancją producenta). Proces ten opiera się na tzw. efektywnym cyklu wymiany auta (TCM) i jest niezwykle przyjazny dla kredytobiorcy - Diler Toyoty może odkupić bowiem od klienta jego obecny samochód za wartość rynkową auta przy wymianie samochodu na nowy.

Promocja za **zakup samochodu na kredyt z bonusem w postaci 1 000 zł**, rozpoczęła się 15.11.2017 r. i potrwa do 31.03.2018 r. Więcej szczegółów o ofercie kredytowej zainteresowani znajdą na stronie: www.toyotabank.pl/premia500

Dodatkowe informacje o Kredycie SMARTPLAN:

Reprezentatywny przykład dla Kredytu SMARTPLAN: cena nowego samochodu 70 000,00 zł, wpłata własna 21 000,00 zł, czas obowiązywania umowy 36 miesięcy, miesięczna wartość raty kredytowej 1 210,00 zł, z Ostatnią Ratą 14 000,00 zł, oprocentowanie nominalne zmienne w skali rocznej 5,99%, rzeczywista roczna stopa oprocentowania 11,48%. Całkowita kwota kredytu 49 000,00 zł, całkowity koszt kredytu 10 339,09 zł (obejmuje prowizję bankową 1 470,00 zł, odsetki 5 879,05 zł, oraz szacunkowy koszt ubezpieczenia komunikacyjnego AC 2 990,04 zł), całkowita kwota do zapłaty przez kredytobiorcę 59 339,09 zł. Kalkulacja ważna na dzień: 23-01-2017 r.

Informacja o banku:

Toyota Bank Polska S.A. prowadzi działalność na krajowym rynku od 2001 roku. W 2002 bank uruchomił także działalność leasingową w spółce Toyota Leasing Polska Sp. z o.o. Oferta banku skupia się głównie wokół finansowania zakupu samochodów Toyota. Usługi banku skierowane są zarówno do Klientów indywidualnych, jak i przedsiębiorstw. W 2007 roku bank uruchomił platformę bankowości elektronicznej. Oferta banku została rozszerzona o konta osobiste i oszczędnościowe, lokaty, pożyczki i karty płatnicze, a także systemy obsługi poprzez Internet, telefon i SMS.

Kontakt prasowy:

Maciej Sitarski
maciej.sitarski@multian.pl
+48.511.414.178

Dominika Cepek
dominika.cepek@toyotabank.pl